



AMCE- DETALLADO

ENFOQUE

EXPOSICION DE TESIS

PERFIL DEL JURADO

PERFIL PSICOLÓGICO-CONDUCTUAL ESTRATÉGICO

PERFIL DEL JURADO:

Este jurado tiene un perfil **racional, analítico, altamente exigente** y está orientado a resultados. Su comportamiento está guiado por una necesidad de **eficiencia, perfección** y un **control riguroso de las situaciones**. Aunque en su rol como evaluador tiene la capacidad de ser **justo y objetivo**, también presenta **rasgos emocionales no resueltos** que podrían influir en su evaluación de manera indirecta.

Rasgos de Personalidad y Comportamiento Clave que Influyen en su Evaluación:

1. Idealismo operativo:

Este jurado tiene expectativas muy altas respecto a **la calidad del trabajo académico** y a la **profundidad de la investigación**. Su visión idealista de lo que debería ser una tesis le llevará a **esperar una ejecución perfecta**. Tu tesis debe no solo cumplir con los requisitos académicos, sino también ir más allá de lo convencional, demostrando que has pensado en todos los ángulos y que tu propuesta tiene un impacto **relevante y estratégico** en tu campo de estudio.

2. Alta compulsión ejecutiva:

Este jurado está muy enfocado en **la eficiencia** y la **organización**, lo que significa que valorará una tesis bien estructurada y sin fallos en la ejecución. **Cualquier detalle aparentemente menor** que se perciba como desordenado o mal gestionado podría ser visto como una señal de que el trabajo no fue suficientemente pulido o meticulosamente preparado. Necesitarás tener un **discurso claro y coherente**, sin desviaciones innecesarias, y con una **exposición precisa** de tus hallazgos.

3. **Agresividad estratégica:**

Aunque no es probable que se exprese de forma agresiva en la defensa de tu tesis, este jurado podría mostrar una actitud **de confrontación estratégica** al hacer preguntas críticas. Su **deseo de controlar el proceso y evaluar la solidez de tus argumentos** puede hacer que las preguntas sean incisivas. Es importante no sentirte atacado, sino interpretarlas como una manera de **probar la fortaleza de tus ideas**. Responde con confianza y con la firmeza de quien tiene un profundo dominio del tema.

4. **Capacidad de acción superior:**

Este jurado valora la capacidad para **cerrar proyectos**, lo que implica que **una tesis que no se cierre adecuadamente** o que no presente conclusiones claras puede generar una percepción negativa. Asegúrate de que tu presentación tenga **un hilo conductor claro** que guíe de principio a fin, **respondiendo las preguntas clave** sobre los resultados, implicaciones y conclusiones de tu trabajo.

Estado Interno y Matriz Emocional:

1. **Madurez psicológica en construcción:**

Puede que no esté completamente emocionalmente disponible para **celebrar tu esfuerzo** a menos que perciba que tu trabajo está **a la altura de sus expectativas**. Es probable que valore más el **desempeño intelectual y la claridad conceptual** que cualquier tipo de reconocimiento personal, por lo que tu presentación debe enfocarse en **proporcionar una argumentación sólida y bien fundamentada**, sin caer en excesos emocionales o personales.

2. **Angustia crónica estructural:**

Esta persona puede estar llevando consigo un **bagaje emocional no resuelto** relacionado con su propia carrera y proyectos pasados, lo que podría influir en su actitud ante tu tesis. En momentos de alta presión, esta angustia interna puede surgir como **un juicio severo** hacia las ideas que considera "demasiado arriesgadas" o "imperfectas". Es importante estar preparado para recibir **críticas duras** y mantener la calma, demostrando que tienes **certeza y capacidad para argumentar** de manera lógica, sin tomarte las críticas de manera personal.

Recomendaciones para Interactuar con el Jurado:

- 1. Cumple con sus expectativas de perfección:**
Asegúrate de que tu tesis esté **perfectamente organizada** y libre de errores. Cada detalle debe estar cuidadosamente revisado para evitar cualquier crítica sobre aspectos **superficiales** que puedan desvirtuar el impacto de tu trabajo.
- 2. Mantén una postura firme, pero adaptable:**
Este jurado buscará evaluarte exhaustivamente, pero también es probable que sus preguntas puedan sentir como una **estrategia de control**. Responde con **confianza** y sin dudar, mostrando que tienes **un dominio completo del tema**. Evita ser demasiado defensivo, pero asegúrate de **justificar cada aspecto de tu trabajo** con **argumentos sólidos y bien fundamentados**.
- 3. Demuestra claridad en tus conclusiones y en la aplicación práctica de tu tesis:**
Este jurado valorará que tu tesis no solo sea **teóricamente relevante**, sino también **prácticamente aplicable** o que tenga **impacto real**. Si puedes vincular tus resultados con **soluciones claras** o **acciones concretas**, tu trabajo será considerado como de **gran valor**.
- 4. Mantén la calma ante la crítica:**
Estarás ante un jurado que probablemente hará preguntas difíciles para **poner a prueba la solidez** de tu trabajo. Aunque sus preguntas puedan parecer agresivas o despectivas, **no te dejes desbordar emocionalmente**. Este jurado valora la **lógica** y la **capacidad de argumentar bajo presión**, así que no dudes en defender tus ideas de forma clara y sin titubeos.

Conclusión:

Este jurado, debido a su enfoque racional y analítico, no solo evaluará tu tesis desde un punto de vista técnico, sino que buscará que tu trabajo cumpla con los más

altos estándares de **eficiencia, claridad y aplicabilidad práctica**. Tu éxito dependerá de tu capacidad para **presentar tus ideas de forma clara, responder con firmeza y precisión** a las críticas, y demostrar que tu tesis no solo es **académicamente rigurosa**, sino también **de impacto práctico y estratégico**.

Tips para exponer la tesis a un JURADO de este perfil

- **Altamente racional** y analiza **fríamente**.
- **Obsesivo** con los detalles y con la **ejecución perfecta**.
- Usa la **agresividad de manera controlada**: si huele duda o improvisación, va a ir **directo a la yugular intelectual**.
- Tiene **poca tolerancia a lo emocional**: no quiere "historias bonitas", quiere **datos, lógica y resultados**.
- Puede sentirse **superior** a su entorno, así que debes hablarle de forma que te perciba **como un igual en proceso de crecimiento**, no como un "aprendiz pidiendo permiso".

1. Sé quirúrgico:

Estructura tu exposición en **bloques claros**:

- **Problema** (en 2 frases).
- **Hipótesis** (corta y precisa).
- **Metodología** (en bullets).
- **Resultados esperados** (impacto real, no sueños).
- **Conclusión y Propuesta de valor** (¿por qué tu tesis **sirve** en el mundo real?).

2. Domina los detalles:

Prepárate para que te haga preguntas **puntuales y técnicas**. No improvises. Si no sabes algo, responde con **contundencia elegante**, por ejemplo:

"Ese punto en particular no está dentro del alcance de la tesis, pero podría explorarse como una extensión en estudios futuros."

(Así le demuestras que piensas en términos de **delimitación académica**, no de ignorancia).

3. Habla su idioma: la lógica:

Evita expresiones como "yo siento", "me parece", "creo que..."
Usa en su lugar:

- "La evidencia sugiere..."
- "Según los datos..."
- "Se infiere que..."

Es un tipo que **respeto la lógica**, no las emociones.

4. Muestra autoridad sin arrogancia

Tu actitud debe ser:

- **Seguro pero humilde.**
- **Científico pero abierto.**
- **Racional pero resolutivo.**

Una buena frase de cierre podría ser:

"Estoy abierto a críticas que permitan fortalecer aún más la solidez de esta propuesta."

(Le estás dando espacio para corregirte **sin debilitarte**).

5. **Anticípate a la agresividad elegante**

Si te ataca un punto débil, no reacciones emocionalmente.

Responde rápido, frío y con visión de futuro:

"Tomo esa observación como una oportunidad de mejora para optimizar el planteamiento."

En resumen:

- Estructura matemática.
- Respuestas firmes.
- Cero improvisaciones emocionales.
- Seguridad sobria.
- Visión estratégica.

MINI GUIÓN de Exposición de Tesis

1. **Apertura (20 segundos)**

(Tono serio, directo, sin adornos)

"Buenos días, profesor.

Mi nombre es [Tu Nombre]. A continuación, expondré de manera concreta el planteamiento central de mi tesis titulada: **[Nombre de la tesis]**."

2. Planteamiento del Problema (30 segundos)

(Define el problema de forma lógica y breve, como si plantearas un caso técnico)

"Actualmente, en [campo/contexto específico], se presenta [describe el problema en dos frases].
Esta situación genera [impacto o consecuencias medibles]."

3. Hipótesis Central (20 segundos)

(Sé quirúrgico; una hipótesis debe sonar como un disparo bien apuntado)

"La hipótesis que propongo es que [enunciado breve], lo cual permitiría [resultado lógico esperado]."

4. Metodología (40 segundos)

(Enumera el proceso como si explicaras el mapa de un plan militar: paso a paso, sin perderte en detalles inútiles)

"La metodología aplicada se basa en [tipo de investigación], con las siguientes fases:

1. Revisión teórica de [tema específico].
2. Análisis de [tipo de datos o casos estudiados].
3. Aplicación de [modelo/método específico].
4. Evaluación de resultados mediante [instrumento de medición]."

(Usa voz firme, como si fueras quien dirige un proyecto).

5. Resultados Esperados (30 segundos)

(Habla como un ingeniero que ya ve el edificio terminado)

"Se espera demostrar que [resultado medible o comprobable], contribuyendo a [impacto real y tangible]."

(Nada de "esperamos que la vida sea mejor": resultados concretos.)

6. Conclusión Estratégica (30 segundos)

(Aquí debes sonar como alguien que "piensa a futuro")

"La tesis no solo aporta un análisis sobre [tema], sino que también propone una solución aplicable que podría optimizar [beneficio concreto]. Además, abre nuevas líneas de investigación sobre [tema relacionado o futuro desarrollo]."

7. Cierre Inteligente (10 segundos)

(Nunca cierres preguntando "¿preguntas?" como si tuvieras miedo. Cierra con posición de estrategia invitando al diálogo.)

"Estoy abierto a observaciones que permitan fortalecer la solidez técnica de esta propuesta. Muchas gracias."

Tips extra - durante la exposición

- **Usa pausas estratégicas:** cada sección importante, respira medio segundo. Denota control.

- **Visualiza a tu profesor como un cliente corporativo:** tu misión es que invierta (su validación) en tu idea.
- **No pidas disculpas nunca** durante la exposición ("perdón si me extiendo", "no sé si me explico..."): **cero debilidad.**